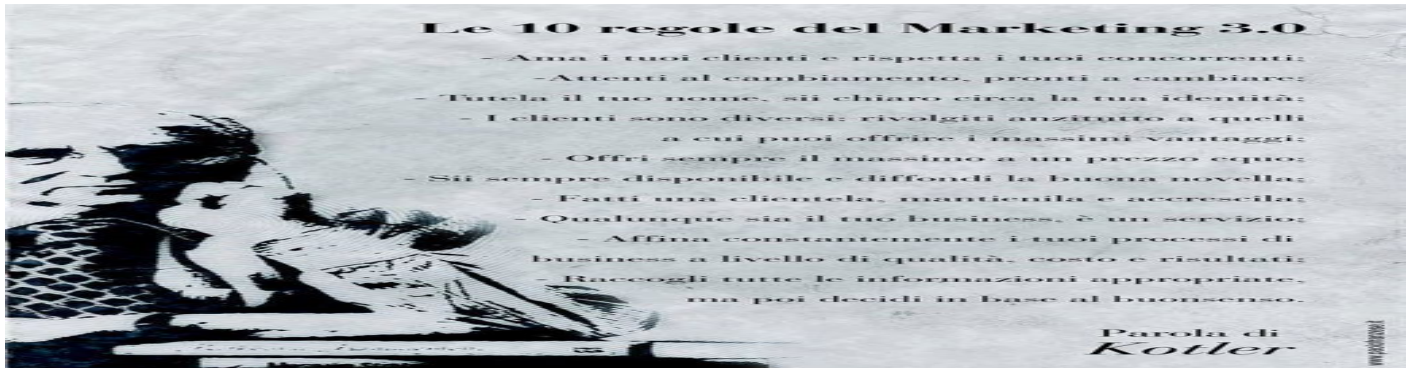




I dieci comandamenti del Marketing 3.0

di Paolo Franzese





Le 10 regole del Marketing 3.0

- Ama i tuoi clienti e rispetta i tuoi concorrenti;
- Attenti al cambiamento, pronti a cambiare;
- Tutela il tuo nome, sii chiaro circa la tua identità;
- I clienti sono diversi: rivolgiti anzitutto a quelli a cui puoi offrire i massimi vantaggi;
- Offri sempre il massimo a un prezzo equo;
- Sii sempre disponibile e diffondi la buona novella;
- Fatti una clientela, mantienila e accrescila;
- Qualunque sia il tuo business, è un servizio;
- Affina costantemente i tuoi processi di business a livello di qualità, costo e risultati;
- Raccogli tutte le informazioni appropriate, ma poi decidi in base al buonsenso.

Parola di
Kotler



I dieci comandamenti del Marketing 3.0

1. Ama i tuoi clienti e rispetta i tuoi concorrenti;
2. Attenti al cambiamento, pronti a cambiare;
3. Tutela il Tuo nome, sii chiaro circa la tua identità;
4. I clienti sono diversi: rivolgiti anzitutto a quelli cui puoi offrire i massimi vantaggi;
5. Offri sempre il massimo ad un prezzo equo;
6. Sii disponibile e diffondi la buona novella;
7. fatti una clientela, mantienila, e accrescila;
8. Qualunque sia il tuo business, è un servizio;
9. Affina costantemente i tuoi processi di Business a livello di qualità, costi e risultati;
10. Raccogli tutte le informazioni appropriate, ma poi decidi in base al buon senso.

[Philip Kotler](#)

Da un articolo scritto da Paolo Franzese il 30 Dicembre 2013